

2019

Resultados del Primer Trimestre

Torre Salesforce, Estados Unidos



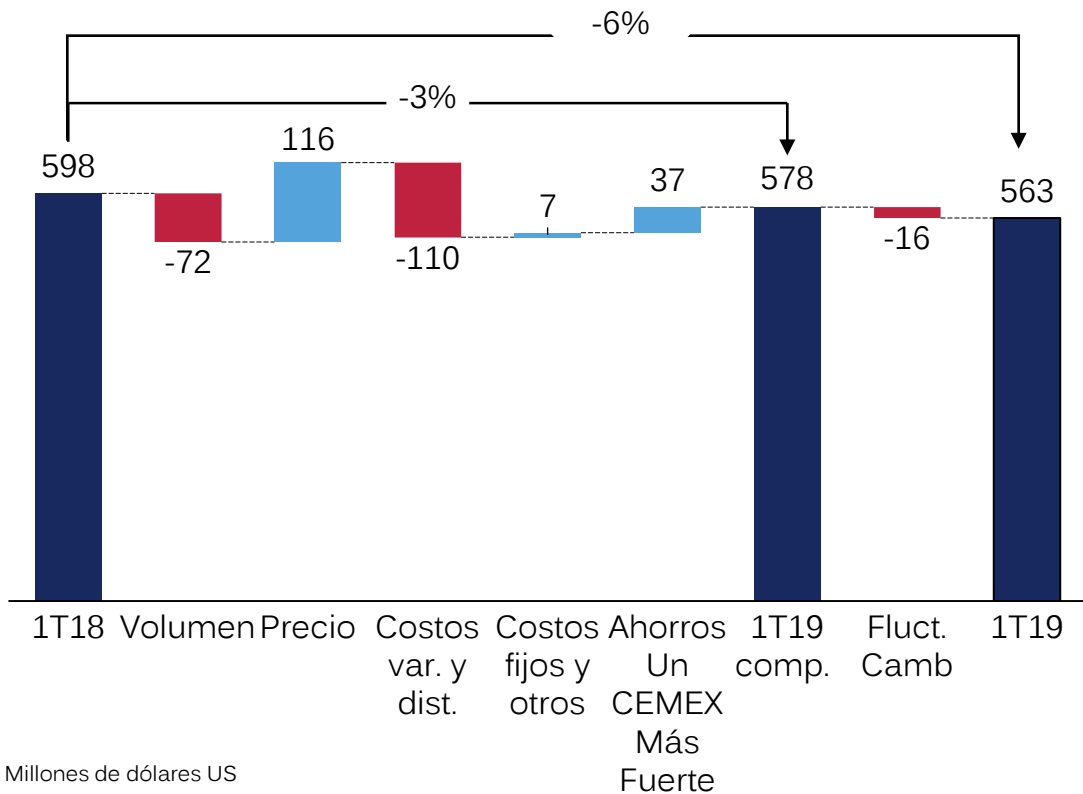
Esta presentación contiene declaraciones sobre el futuro dentro del contexto de las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. CEMEX, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias directas e indirectas ("CEMEX") tienen la intención, pero no se limitan a, que estas declaraciones sobre el futuro sean cubiertas por las disposiciones de protección legal para declaraciones sobre el futuro contempladas en las leyes bursátiles federales de los Estados Unidos de América. En algunos casos, estas declaraciones pueden ser identificadas por el uso de palabras referentes al futuro tales como "podría," "asumir," "debería," "podrá," "continuar," "haría," "puede," "considerar," "anticipar," "estimar," "esperar," "planear," "creer," "prever," "predecir," "posible," "objetivo," "estrategia" y "pretender" u otras palabras similares. Estas declaraciones y en el caso particular del nuevo plan de CEMEX "Un CEMEX Más Fuerte" reflejan las expectativas y proyecciones actuales de CEMEX sobre los eventos futuros basados en el conocimiento de CEMEX sobre los hechos y circunstancias presentes y supuestos sobre eventos futuros. Estas declaraciones incluyen necesariamente riesgos e incertidumbres que pudieran causar que los resultados actuales difieran significativamente de las expectativas de CEMEX. Algunos de estos riesgos, incertidumbres y otros factores importantes que pudieran causar que estos resultados difieran, o que de alguna forma pudieran tener un impacto sobre CEMEX o las subsidiarias de CEMEX, incluyen, pero no se limitan a, la actividad cíclica del sector de la construcción; la exposición de CEMEX a otros sectores que tienen un impacto sobre el negocio de CEMEX, tales como, pero no se limitan, al sector de energía; competencia; disponibilidad de materias primas y precios fluctuantes relacionados; las condiciones generales políticas, sociales, económicas y de negocio en los mercados en los cuales CEMEX opera que afectan a nuestras operaciones y cualquier desarrollo económico, político o social significativo en esos mercados, así como la nacionalización o privatización de cualquiera de los activos u operaciones; el ambiente regulatorio, incluyendo normas y reglamentos relacionados con el medio ambiente, impuestos, competencia económica y adquisiciones; la capacidad de CEMEX para satisfacer sus obligaciones bajo sus contratos de deuda materiales, las actas de emisión que gobiernan las notas preferentes garantizadas y otros instrumentos de deuda de CEMEX; la disponibilidad de líneas de crédito a corto plazo, existentes en relación con los precios de mercado; el impacto de la calificación de la deuda de CEMEX por debajo del grado de inversión en nuestro costo de capital; pérdida de reputación de nuestras marcas; la capacidad de CEMEX para completar ventas de activos, integrar en su totalidad a negocios recientemente adquiridos, alcanzar ahorros en costos de las iniciativas de CEMEX para la reducción de costos e implementar las iniciativas globales de CEMEX para precios para los productos de CEMEX; incluyendo el plan de "Un CEMEX Más Fuerte," la dependencia en aumento de infraestructura de tecnología de la información para facturación de ventas, abasto, estados financieros y otros procesos que pueden afectar en forma adversa las ventas y las operaciones de CEMEX en caso de que la infraestructura no llegase a funcionar como se espera, experimente dificultades técnicas o esté sujeta a ciberataques; cambios en la economía que afectan la demanda de bienes de consumo, afectando consecuentemente la demanda de nuestros productos; condiciones climáticas, incluyendo desastres tales como terremotos e inundaciones; barreras comerciales, incluidos aranceles o impuestos a la importación y cambios en las políticas comerciales existentes o cambios a los acuerdos de libre comercio o retiros de los mismos, actividades terroristas y de la delincuencia organizada, así como eventos geopolíticos; declaraciones quiebra o de insolvencia, o estar sujeto a un procedimiento similar; desastres naturales y otros eventos imprevistos; y otros riesgos e incertidumbres descritos en los documentos disponibles públicamente de CEMEX. Se recomienda a los lectores que lean este documento y consideren cuidadosamente los riesgos, incertidumbres y otros factores que afectan el negocio de CEMEX. La información contenida en esta presentación está sujeta a cambios sin previo aviso, y CEMEX no está obligada a publicar actualizaciones o a revisar las declaraciones sobre actos futuros. El plan "Un CEMEX Más Fuerte" está diseñado con base a las creencias actuales y expectativas de CEMEX. Los lectores deberán revisar los reportes futuros presentados por CEMEX ante la Comisión de Valores de los Estados Unidos de América, la Bolsa Mexicana de Valores y la Comisión Nacional Bancaria y de Valores de México. A menos que lo indique el contexto, todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a precios de CEMEX para productos de CEMEX.

A MENOS QUE SE INDIQUE LO CONTRARIO, TODOS LOS NÚMEROS EN ESTE DOCUMENTO SE PRESENTAN EN DÓLARES Y ESTÁN BASADOS EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CONFORME A LAS NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA, SEGÚN CORRESPONDA

Crecimiento en ventas impulsado por precios favorables



Variación EBITDA



Las ventas incrementaron 1% en términos comparables durante 1T19 debido a precios favorables comp. en todas nuestras regiones así como mayores volúmenes de nuestros tres productos principales en Europa y de concreto y agregados en Estados Unidos

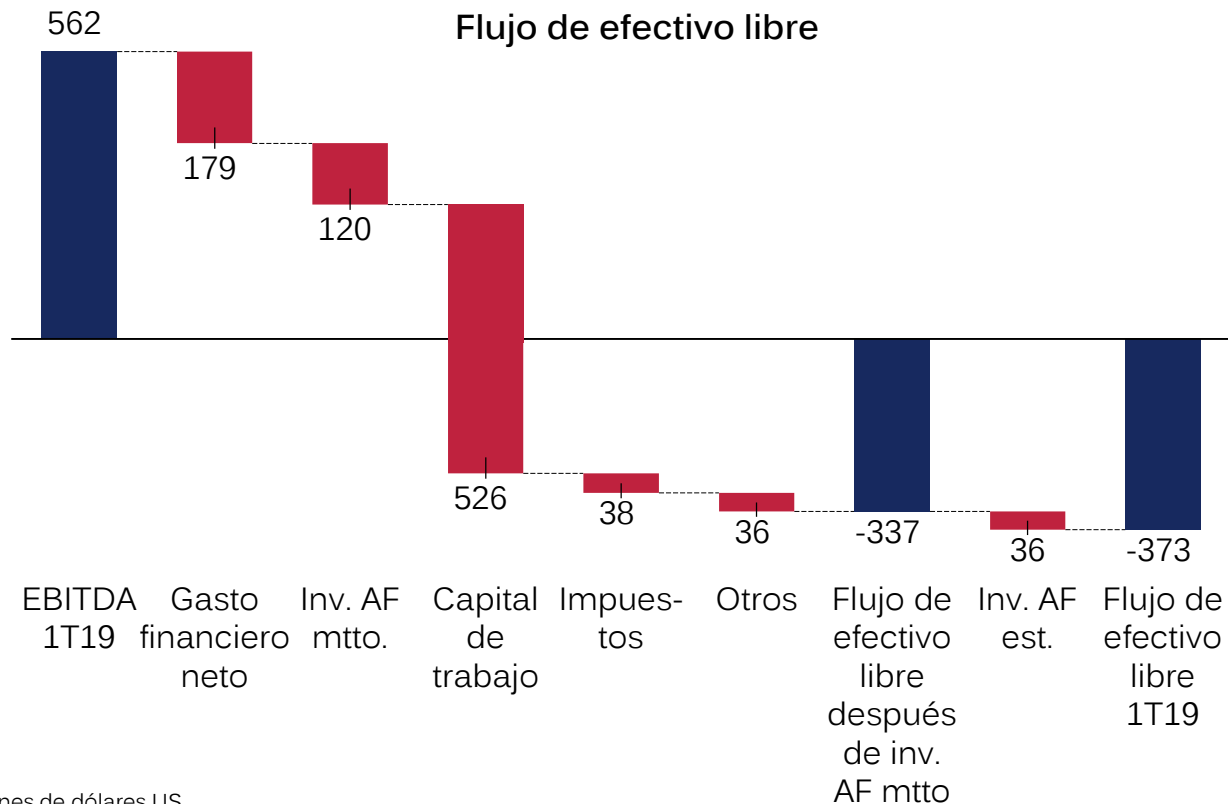
Precios más altos para nuestros tres productos principales en términos comparables, con respecto a 1T18 y 4T18

Los volúmenes consolidados de agregados incrementaron 3% mientras que los volúmenes de cemento y concreto disminuyeron 6% y 1%, respectivamente, en términos comparables

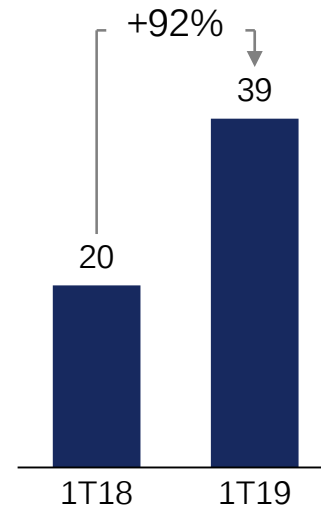
El EBITDA durante 1T19 disminuyó 3% en términos comparables, con una disminución en margen de 0.5pp

Las iniciativas de reducción de costos del plan Un CEMEX Más Fuerte resultaron en ahorros de US\$37 millones durante 1T19

El déficit de flujo de efectivo libre refleja mayor inversión estacional en capital de trabajo, que debiera revertirse durante el resto del año



Utilidad neta de la participación controladora



Avance en nuestros objetivos de “Un CEMEX Más Fuerte”



Iniciativas	Avance	Objetivos
Venta de activos	Acuerdos cerr./finales ¹ US\$477M Acuerdos vinculantes ² US\$316M Total US\$793M	US\$1,500 – 2,000 millones al 2020
Iniciativas operativas/ reducción de costos	US\$37 millones	US\$230 millones al 2020 (de los cuales US\$170 millones serán captados en 2019)
Reducción de deuda total más notas perpetuas	US\$390 millones	US\$3,500 millones al 2020
Programa de dividendos en efectivo	El programa de dividendos en efectivo fue aprobado en nuestra asamblea ordinaria de accionistas en marzo 28, 2019	US\$150 millones en 2019

1 Se refiere a los activos de los países bálticos y nórdicos por US\$387 millones, transacción cerrada en marzo 2019, Brasil US\$31 millones y otras ventas de activo fijo US\$60 millones

2 Incluye la venta de activos alemanes €87 millones, la mayoría de nuestro negocio de cemento blanco US\$180M y algunos activos en Francia por €32 millones; el cierre de estas transacciones está sujeto a la satisfacción de las condiciones estándar para este tipo de transacciones, que incluye la autorización de los reguladores

Resultados por región

Torre Reforma, México



México: la estrategia en precios conduce a precios más altos para nuestros tres productos principales durante 1T19



	3M19	3M18	% var	% var comp	1T19	1T18	% var	% var comp
Ventas Netas	706	801	(12%)	(8%)	706	801	(12%)	(8%)
Flujo de Oper.	255	308	(17%)	(14%)	255	308	(17%)	(14%)
% ventas netas	36.1%	38.5%	(2.4pp)		36.1%	38.5%	(2.4pp)	

Millones de dólares US

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Volumen	Cemento	(15%)	(15%)	(18%)
	Concreto	(11%)	(11%)	(13%)
	Agregados	(6%)	(6%)	(14%)

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Precio (ML)	Cemento	3%	3%	4%
	Concreto	4%	4%	2%
	Agregados	3%	3%	2%

Los volúmenes de nuestros tres productos **disminuyeron** durante 1T19 debido principalmente a menores gastos en infraestructura, menor actividad residencial en anticipación a nuevas políticas de vivienda y enfoque en nuestra estrategia de precios

Precios para nuestros tres productos principales en moneda local incrementaron durante 1T19 tanto secuencialmente como en comparación a 1T18

El **sector industrial y comercial** impulsó el consumo de cemento apoyado por actividad turística en las regiones del Pacífico y Sureste

El **sector autoconstrucción** disminuyó durante el trimestre; indicadores como niveles de empleo, masa salarial y remesas siguen siendo favorables, sin embargo han moderado su crecimiento

El **sector residencial formal** experimentó una caída significativa en consumo reflejando menor actividad en anticipación a los inicios de nuevos programas de vivienda

La actividad de **infraestructura** fue afectada por la terminación de proyectos importantes el año pasado así como un inicio lento en la ejecución del presupuesto de este año

Estados Unidos: crecimiento en ventas a pesar de condiciones climáticas adversas en varios mercados



	3M19	3M18	% var	% var comp	1T19	1T18	% var	% var comp
Ventas Netas	878	856	3%	3%	878	856	3%	3%
Flujo de Oper.	130	131	(1%)	(1%)	130	131	(1%)	(1%)
% ventas netas	14.8%	15.3%	(0.5pp)		14.8%	15.3%	(0.5pp)	

Millones de dólares US

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Volumen	Cemento	(4%)	(4%)	(6%)
	Concreto	1%	1%	(3%)
	Agregados	5%	5%	1%

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Precio (ML)	Cemento	4%	4%	1%
	Concreto	2%	2%	1%
	Agregados	1%	1%	(1%)

Los volúmenes diarios de concreto y agregados incrementaron 3% y 7%, respectivamente, mientras que los volúmenes diarios de cemento gris doméstico disminuyeron 2% durante 1T19

Los precios trimestrales de nuestros tres productos principales aumentaron en comparación al mismo trimestre de 2018

El **sector residencial** continuó impulsando la demanda durante 1T19, sin embargo los inicios de vivienda disminuyeron 10% en los primeros tres meses del año respecto al mismo periodo del año anterior

En el **sector industrial y comercial**, el gasto en construcción incrementó 3% en los primeros dos meses del año, con actividad sólida en oficinas y alojamiento

En el **sector infraestructura**, el gasto en calles y carreteras ha continuado creciendo, con un incremento de 18% en los primeros dos meses del año, apoyado por aumento en el gasto estatal

Centro, Sudamérica y el Caribe: la recuperación de Colombia lleva a la estabilización de la región



	3M19	3M18	% var	% var comp	1T19	1T18	% var	% var comp
Ventas Netas	427	455	(6%)	(1%)	427	455	(6%)	(1%)
Flujo de Oper.	103	107	(4%)	(0%)	103	107	(4%)	(0%)
% ventas netas	24.1%	23.6%	0.5pp		24.1%	23.6%	0.5pp	

Millones de dólares US

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Volumen	Cemento	(1%)	(1%)	(1%)
	Concreto	(6%)	(6%)	(3%)
	Agregados	(14%)	(14%)	0%

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Precio (ML)	Cemento	2%	2%	1%
	Concreto	(1%)	(1%)	(0%)
	Agregados	4%	4%	(2%)

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

El EBITDA de la región permaneció estable en términos comparables durante el trimestre con una **expansión en el margen de 0.5pp**; precios más altos, menores costos de mantenimiento y mano de obra compensaron menores volúmenes y mayores costos relacionados con energía y compras de cemento y clínker

Los precios regionales de cemento y agregados en términos comparables **incrementaron 2% y 4%**, respectivamente, mientras que los **precios de concreto disminuyeron 1%** respecto al 1T18

En **Colombia**, los volúmenes tanto de cemento como de concreto incrementaron 8% durante 1T19 respecto al 1T18; secuencialmente los precios de cemento aumentaron 3%

En **Panamá**, nuestros volúmenes de cemento disminuyeron 14% durante el trimestre afectados por altos niveles de inventarios en departamentos y oficinas

Europa: crecimiento favorable en ventas y expansión de EBITDA impulsados por mayores volúmenes y precios e iniciativas de Un CEMEX Más Fuerte



	3M19	3M18	% var	% var comp.	1T19	1T18	% var	% var comp.
Ventas Netas	805	781	3%	12%	805	781	3%	12%
Flujo de Oper.	61	37	62%	77%	61	37	62%	77%
% ventas netas	7.5%	4.8%	2.7pp		7.5%	4.8%	2.7pp	

Millones de dólares US

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Volumen	Cemento	12%	12%	(10%)
	Concreto	11%	11%	(11%)
	Agregados	13%	13%	(11%)

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Precio (ML)	Cemento	4%	4%	5%
	Concreto	3%	3%	4%
	Agregados	3%	3%	6%

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Incremento de doble dígito en volúmenes regionales de nuestros tres productos principales durante 1T19 debido a una sólida demanda y un invierno templado en la región

Precios regionales más altos para nuestros tres productos principales en términos comparables, tanto de manera secuencial como en comparación a 1T18

El EBITDA incrementó 77% en términos comparables respecto al nivel del año anterior, apoyado por dinámicas favorables de volúmenes y precios y nuestras iniciativas de reducción de costos

El sector **infraestructura** fue el principal impulsor de demanda, apoyado por grandes proyectos de infraestructura especialmente en Alemania, Polonia y Francia

El sector **residencial** también aumentó la demanda de nuestros productos impulsado por actividad favorable en España, Polonia, Reino Unido y Alemania

Asia, Medio Oriente y África: precios regionales más altos para nuestros tres productos principales durante 1T19



	3M19	3M18	% var	% var comp	1T19	1T18	% var	% var comp
Ventas Netas	347	375	(8%)	(6%)	347	375	(8%)	(6%)
Flujo de Oper.	54	66	(19%)	(18%)	54	66	(19%)	(18%)
% ventas netas	15.5%	17.7%	(2.2pp)		15.5%	17.7%	(2.2pp)	

Millones de dólares US

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Volumen	Cemento	(14%)	(14%)	5%
	Concreto	(8%)	(8%)	(8%)
	Agregados	(9%)	(9%)	(9%)

		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Precio (ML)	Cemento	11%	11%	2%
	Concreto	1%	1%	1%
	Agregados	4%	4%	9%

Precio (ML) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Los volúmenes regionales de nuestros tres productos principales disminuyeron debido principalmente a menor demanda y cambios en dinámicas de oferta-demanda en Egipto así como condiciones climáticas adversas en Israel

Incremento en precios trimestrales regionales de nuestros tres productos principales en términos comparables, tanto secuencialmente como en comparación al mismo trimestre de 2018

En **Filipinas**, los volúmenes de cemento gris doméstico disminuyeron 1% durante 1T19; al inicio del año los volúmenes continuaban su recuperación del impacto del deslave de septiembre; los precios trimestrales de cemento incrementaron 7% en moneda local en comparación al mismo trimestre de 2018

En **Egipto**, los volúmenes de cemento gris doméstico disminuyeron 31% mientras que los precios en moneda local incrementaron 4%, durante 1T19 en comparación a 1T18

Resultados 1T19



Las ventas netas creciendo en 1% en términos comparables durante el trimestre



	Enero - Marzo				Primer Trimestre			
	2019	2018	% var	% var comp	2019	2018	% var	% var comp
Ventas netas	3,238	3,341	(3%)	1%	3,238	3,341	(3%)	1%
Flujo de operación	562	598	(6%)	(3%)	562	598	(6%)	(3%)
% de ventas netas	17.4%	17.9%	(0.5pp)		17.4%	17.9%	(0.5pp)	
Costo de ventas	2,239	2,272	1%		2,239	2,272	1%	
% de ventas netas	69.1%	68.0%	(1.1pp)		69.1%	68.0%	(1.1pp)	
Gastos de operación	705	727	3%		705	727	3%	
% de ventas netas	21.8%	21.8%	0.0pp		21.8%	21.8%	0.0pp	

Millones de dólares US

El **EBITDA** durante 1T19 disminuyó 3% en términos comparables, debido principalmente a una mayor contribución de nuestra región de Europa contrarrestada por menores contribuciones del resto de nuestras regiones

El **costo de ventas**, como porcentaje de ventas netas, incrementó en 1.1pp durante el primer trimestre de 2019, reflejando principalmente mayores costos de energía, así como mayores compras de cemento y clínker

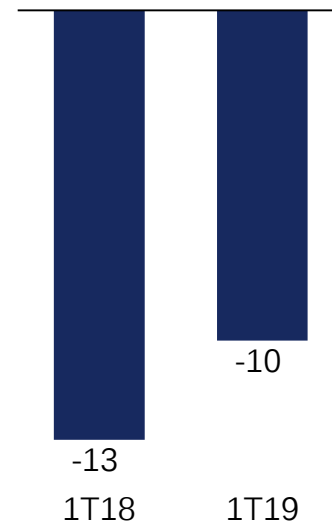
Los **gastos de operación**, como porcentaje de ventas netas permanecieron estables durante el primer trimestre en comparación al mismo periodo en 2018, reflejando nuestras iniciativas de reducción de costos

Mayor inversión en capital de trabajo en 1T19; debiera revertirse en próximos trimestres para alcanzar los estimados 2019



	Enero - Marzo			Primer Trimestre		
	2019	2018	% var	2019	2018	% var
Flujo de operación	562	598	(6%)	562	598	(6%)
- Gasto financiero neto	179	191		179	191	
- Inversiones en activo fijo de mantenimiento	120	173		120	173	
- Inversiones en capital de trabajo	526	351		526	351	
- Impuestos	38	50		38	50	
- Otros gastos	22	26		22	26	
- Flujo de efectivo libre de operaciones discontinuas	15	6		15	6	
Flujo de efectivo libre después de inv AF mtto	(337)	(198)	(70%)	(337)	(198)	(70%)
- Inversiones en activo fijo estratégicas	36	9		36	9	
Flujo de efectivo libre	(373)	(207)	(80%)	(373)	(207)	(80%)

Días de capital de trabajo promedio

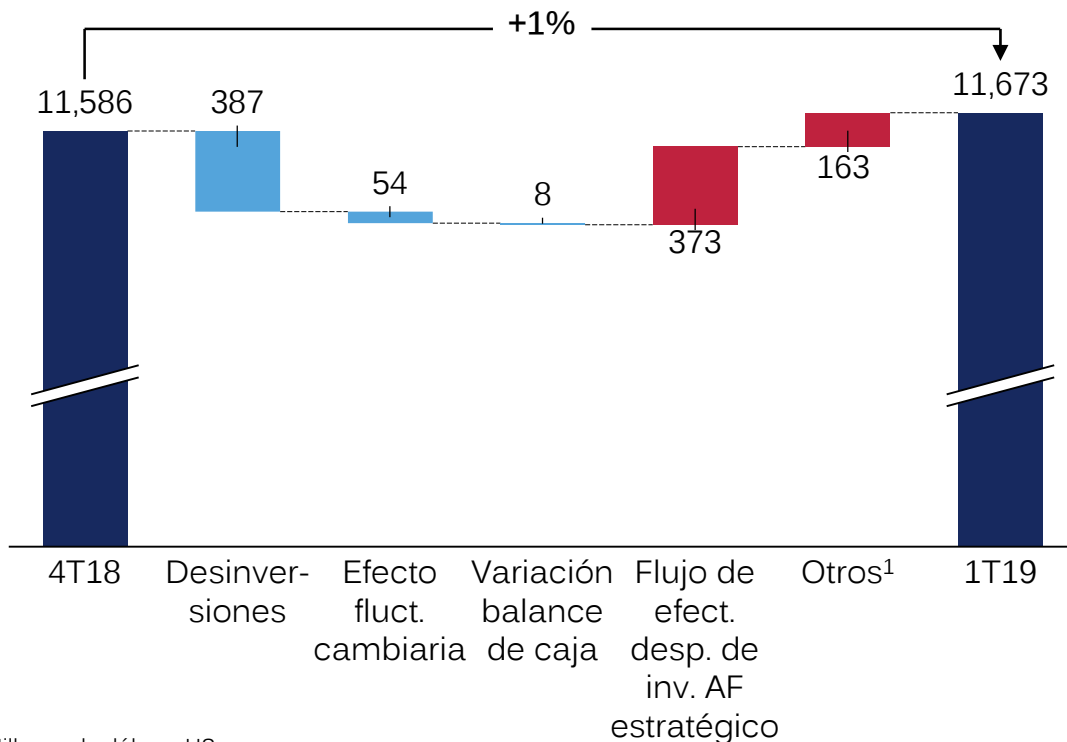


Millones de dólares US

Se completó con éxito la enmienda de nuestro Contrato de Crédito de 2017



Variación deuda total más notas perpetuas



Millones de dólares US

¹ Incluye: ~US\$54 millones de comisiones financieras, primas y bursatilización de cartera

Extensión de aproximadamente **US\$1,100 millones** de ciertos vencimientos por 3 años

Emisión de €400 millones de notas senior garantizadas denominadas en euros con cupón de 3.125% con vencimiento en 2026

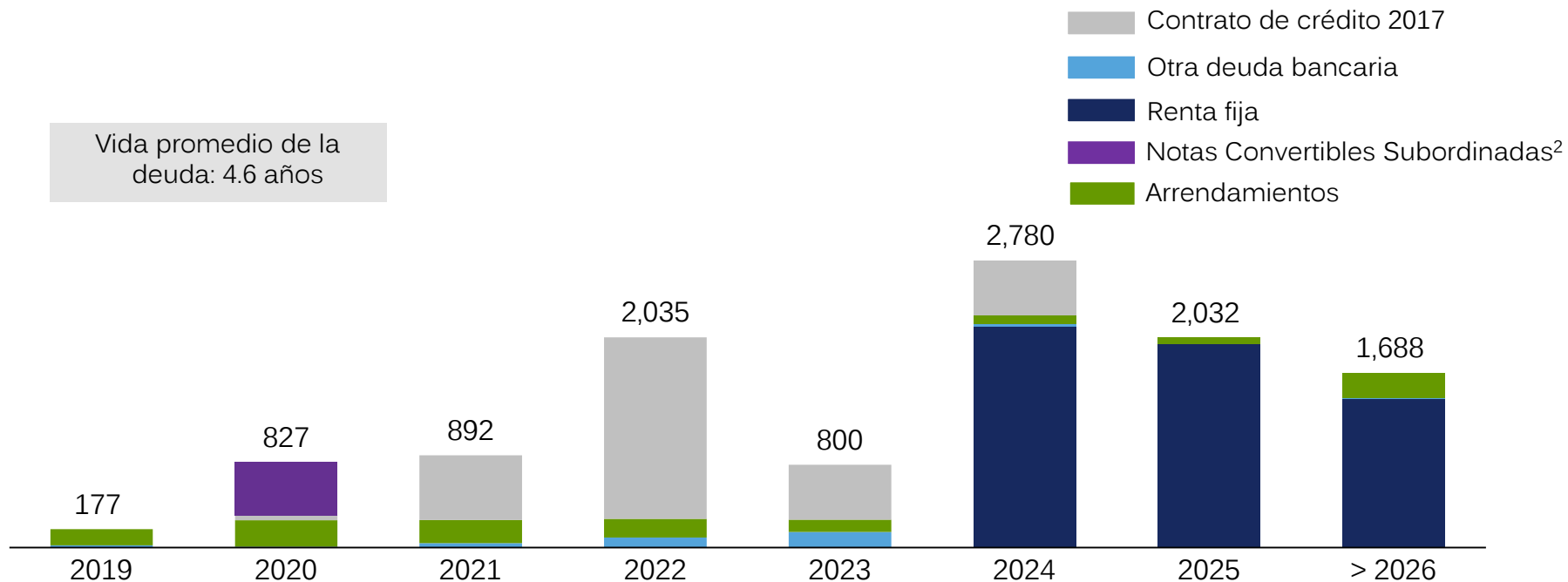
Ejercicio de la opción de llamar €550 millones de nuestras notas senior garantizadas denominadas en euros con cupón de 4.375% y con vencimiento en 2023; de las cuales €400 millones se pagaron en abril 15 de 2019 y los €150 millones restantes se espera se paguen en abril 30 de 2019

Fitch Ratings mejoró nuestra calificación crediticia corporativa en su escala global a BB desde BB- y a A+(mex) de A (mex) en su escala nacional; la perspectiva de calificación es estable

Extendimos por tres años US\$1,060 millones en deuda bancaria reduciendo vencimientos en 2020 y 2021



Deuda total excluyendo notas perpetuas pro forma¹ al 31 de marzo de 2019: US\$11,231 millones



Millones de dólares US

1 Pro forma refleja a) redención total en abril 2019 de €550 millones de nuestras notas senior garantizadas denominadas en euros con cupón de 4.375% con vencimiento en marzo 2023 y b) extensión del Contrato de Crédito 2017, según fue enmendado y reexpresado en abril 2019, al 2023 y 2024

2 Las notas convertibles subordinadas incluyen solamente el componente de deuda de US\$515 millones; el monto total del nocal es aproximadamente US\$521 millones

Estimados 2019

Estimados 2019



Volúmenes consolidados	Cemento:	(1%) a 1%
	Concreto:	2% a 4%
	Agregados:	2% a 4%

Costo de energía, por tonelada de cemento producida	Aumento de aproximadamente 0% a 3%
---	------------------------------------

Inversiones en activo fijo	US\$850 millones	de mantenimiento
	US\$300 millones	estratégicas
	US\$1,150 millones	total

Inversión en capital de trabajo	US\$0 a US\$50 millones
---------------------------------	-------------------------

Impuestos pagados	US\$250 a US\$300 millones
-------------------	----------------------------

Costo de deuda ¹	Reducción de ~US\$25 millones
-----------------------------	-------------------------------

¹ Incluyendo notas perpetuas y obligaciones convertibles

Apéndice



Volúmenes y precios consolidados



		3M19 vs. 3M18	1T19 vs. 1T18	1T19 vs. 4T18
Cemento gris doméstico	Volumen (comp)	(6%)	(6%)	(7%)
	Precio (USD)	0%	0%	3%
	Precio (comp)	4%	4%	2%
Concreto	Volumen (comp)	(1%)	(1%)	(8%)
	Precio (USD)	(0%)	(0%)	4%
	Precio (comp)	3%	3%	3%
Agregados	Volumen (comp)	3%	3%	(7%)
	Precio (USD)	(0%)	(0%)	5%
	Precio (comp)	4%	4%	4%

Precio (comp) calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Mayores volúmenes consolidados de agregados mientras que nuestros volúmenes de cemento y concreto disminuyeron durante el trimestre en comparación al mismo periodo de 2018

Durante 1T19, los volúmenes regionales de nuestros tres productos principales aumentaron respecto a 1T18 en nuestra región de Europa y aumentaron en concreto y agregados en Estados Unidos

Los precios consolidados de nuestros tres productos principales incrementaron durante 1T19, en términos comparables, tanto secuencialmente como en comparación al mismo trimestre del año anterior

Otras cuentas del estado de resultados durante 1T19



Otros gastos, neto, por US\$53 millones debido principalmente a gastos por indemnización y deterioro de activos

Ganancia en instrumentos financieros por US\$8 millones como resultado principalmente de los derivados relacionados a las acciones de GCC

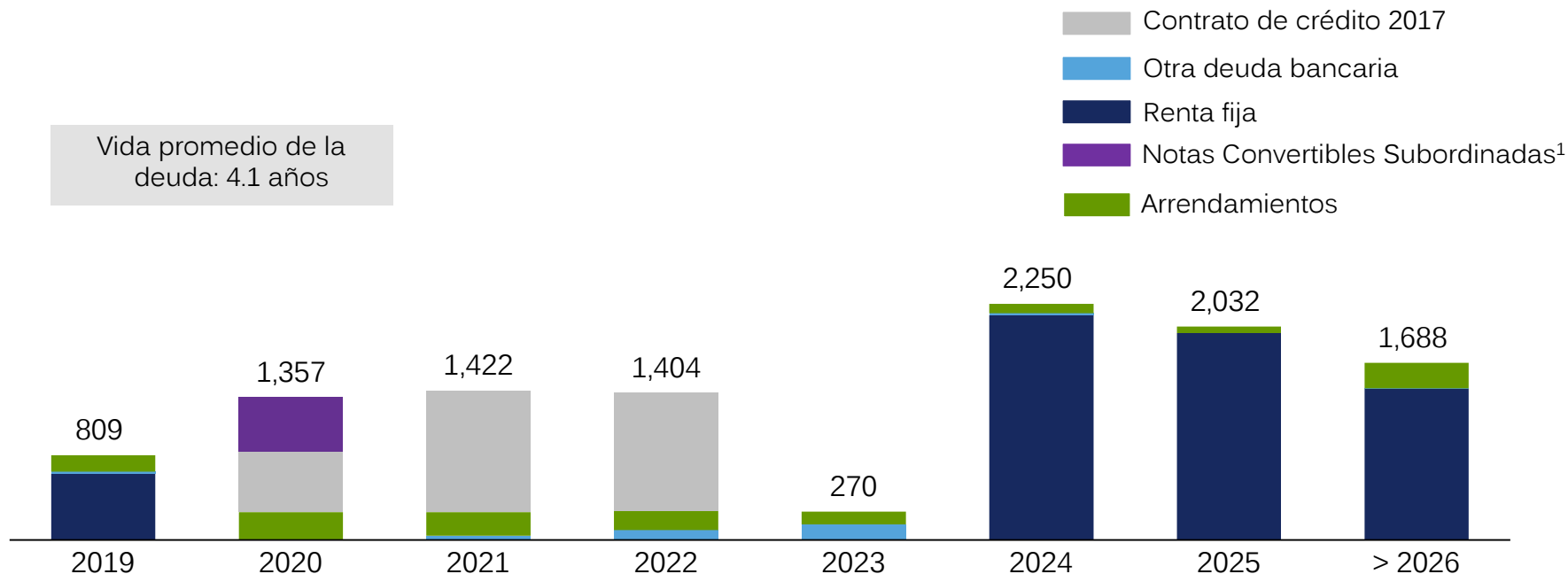
Ganancia cambiaria por US\$4 millones principalmente por fluctuaciones del peso mexicano frente al dólar

Ganancia neta de la participación controladora por US\$39 millones en 1T19 comparada con una ganancia de US\$20 millones en 1T18; la mayor ganancia se debe principalmente a menores gastos financieros y una variación positiva tanto en fluctuación cambiaria como en operaciones discontinuas, parcialmente contrarrestados por menores resultados de operación, una menor ganancia en instrumentos financieros y mayores impuestos a la utilidad

Perfil de vencimiento de deuda consolidada



Deuda total excluyendo notas perpetuas al 31 de marzo de 2019: US\$11,231 millones



Millones de dólares US

¹ Las notas convertibles subordinadas incluyen solamente el componente de deuda de US\$515 millones; el monto total del nocal es aproximadamente US\$521 millones

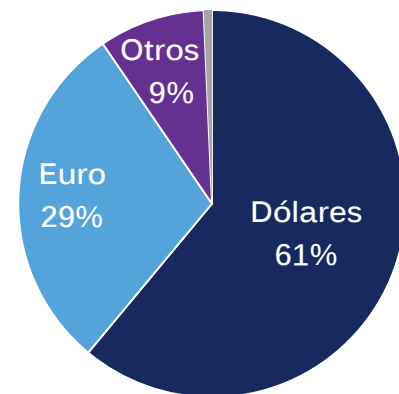
Información adicional de deuda y notas perpetuas



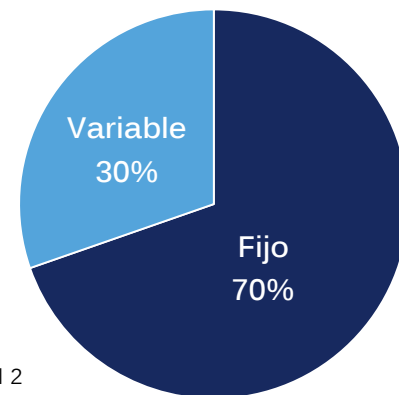
	Primer Trimestre			Cuarto Trimestre
	2019	2018	% var	2018
Deuda Total ¹	11,231	12,104	(7%)	11,142
Corto Plazo	12%	5%		3%
Largo Plazo	88%	95%		97%
Notas perpetuas	443	450	(2%)	444
Deuda Total más notas perpetuas	11,673	12,554	(7%)	11,586
Efectivo y equivalentes	301	311	(3%)	309
Deuda neta más notas perpetuas	11,372	12,243	(7%)	11,278
Deuda Fondeada Consolidada ²	10,955	11,848	(8%)	10,836
Ratio de apalancamiento consolidado ²	3.88	4.11		3.73
Ratio de cobertura de intereses consolidado ²	4.28	3.79		4.31

Millones de dólares US

Denominación de moneda



Tasa de interés



1 Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos, de acuerdo a las IFRS

2 Calculado de acuerdo a nuestras obligaciones contractuales bajo el Contrato de Crédito de 2017, según fue enmendado y reexpresado el 2 de abril de 2019. Los montos y razones financieras de 2018 no han sido auditados, y no corresponden con los montos y razones financieras reportadas durante 2018 de acuerdo a nuestro Contrato de Crédito de julio de 2017, y se muestran en este documento únicamente para efectos informativos, dando efecto a la adopción de IFRS 16, Arrendamientos, como si hubiera estado vigente desde enero 1 de 2018.

Información adicional de deuda

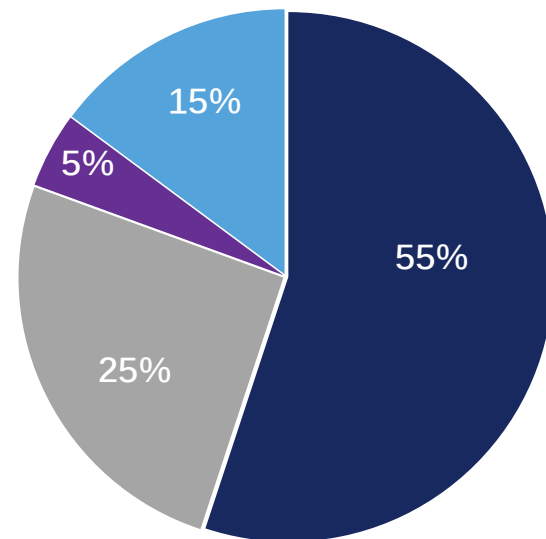


	Primer Trimestre	
	2019	% del total
■ Renta Fija	6,185	55%
■ Contrato de Crédito 2017	2,862	25%
■ Notas Convertibles Sub.	515	5%
■ Otros	1,668	15%
Deuda Total¹	11,231	

Millones de dólares US

1 Incluye notas convertibles subordinadas y arrendamientos financieros, de acuerdo a las IFRS

Deuda total¹ por instrumento



Resumen de volúmenes y precios 1T19: Países selectos



	Cemento gris doméstico 1T19 vs. 1T18			Concreto 1T19 vs. 1T18			Agregados 1T19 vs. 1T18		
	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)	Volumen	Precio (USD)	Precio (ML)
México	(15%)	(0%)	3%	(11%)	0%	4%	(6%)	(1%)	3%
Estados Unidos	(4%)	4%	4%	1%	2%	2%	5%	1%	1%
Europa	12%	(5%)	4%	11%	(5%)	3%	13%	(4%)	3%
Colombia	8%	(8%)	2%	8%	(10%)	(1%)	(4%)	(3%)	8%
Panamá	(14%)	(5%)	(5%)	(29%)	(2%)	(2%)	(31%)	(4%)	(4%)
Costa Rica	(20%)	(4%)	2%	(8%)	2%	9%	20%	(9%)	(3%)
Filipinas	(1%)	6%	7%	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
Egipto	(31%)	5%	4%	(23%)	8%	7%	(28%)	20%	19%

Precio (ML) de Europa fue calculado utilizando precio promedio ponderado por volumen y a tipo de cambio constante

Estimados esperados para el 2019: Países selectos



	Cemento gris doméstico Volúmenes	Concreto Volúmenes	Agregados Volúmenes
Consolidado ¹	(1%) - 1%	2% - 4%	2% - 4%
México	Disminución de un dígito medio	Disminución de un dígito medio	Disminución de un dígito bajo
Estados Unidos	2% - 4%	2% - 4%	2% - 4%
Europa	3% - 5%	3% - 5%	3% - 5%
Colombia	0% - 1%	1% - 3%	1% - 3%
Panamá	(7%) - (4%)	(4%) - 0%	5% - 7%
Costa Rica	(12%) - (8%)	(6%) - (4%)	5% - 7%
Filipinas	8% - 10%	N/A	N/A
Egipto	(20%) - (15%)	(25%) - (20%)	N/A

¹ En términos comparables para las operaciones existentes

Definiciones



3M19 / 3M18	Resultados para los primeros tres meses de los años 2019 y 2018, respectivamente
Cemento	Cuando se habla de variaciones en volumen de cemento, se refiere a cemento gris doméstico (a partir del 2T10, la base para volumen de cemento reportado se cambió de cemento doméstico total incluyendo clínker a cemento gris doméstico)
EBITDA (Flujo de operación)	Resultado de operación antes de otros gastos, neto más depreciación y amortización operativa
IFRS	IFRS Normas Internacionales de Información Financiera, tal como las emite el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("ISAB").
Inversiones en activo fijo estratégicas	Inversiones realizadas con el propósito de incrementar la rentabilidad de la compañía. Estas inversiones incluyen activo fijo de expansión, las cuales están diseñadas para mejorar la rentabilidad de la empresa por medio de incremento de capacidad, así como inversiones en activo fijo para mejorar el margen de operación, las cuales se enfocan a la reducción de costos
Inversiones en activo fijo de mantenimiento	Inversiones llevadas a cabo con el propósito de asegurar la continuidad operativa de la compañía. Estas incluyen inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para reemplazar activos obsoletos o mantener los niveles actuales de operación, así como inversiones en activo fijo, las cuales se requieren para cumplir con regulaciones gubernamentales o políticas de la empresa
ML	Moneda local
pp	Puntos porcentuales
Precios	Todas las referencias a iniciativas de precios, incremento de precios o disminuciones se refieren a nuestros precios para nuestros productos
TCL	Trinidad Cement Limited incluye Barbados, Guadalupe Guyana, Jamaica, Martinique, St. Vincent, Trinidad y Tobago
US\$	Dólares US
% var	Variación porcentual
Comp. (comparable)	En términos comparables ajustando por fluctuaciones cambiarias y por inversiones/ desinversiones cuando aplique.

Información de contacto



Relación con Inversionistas

En los **Estados Unidos**

+1 877 7CX NYSE

En **México**

+52 81 8888 4292

ir@cemex.com

Información de la acción

NYSE (ADS):

CX

Bolsa Mexicana de Valores:

CEMEXCPO

Razón del CEMEXCPO a CX:

10 a 1

Calendario de Eventos

Julio 25, 2019

Reporte y llamada de resultados del segundo trimestre de 2019

Octubre 24, 2019

Reporte y llamada de resultados del tercer trimestre de 2019